

Aplicación de Ventas de celulares Power-Phone

¹ Coral Rosario, ² Melo Ingrid

¹ Universidad Tecnológica Israel-Departamento de Ciencias de la Ingeniería –Carrera de Sistemas, Quito, Ecuador, rcoral@uisrael.edu.ec,
Instituto Superior Universitario Rumiñahui, yngrid.melo@ister.edu.ec

Resumen: En primer lugar, El presente proyecto de investigación aplicada se orienta al análisis y diseño de un sistema de información para el manejo de inventario y ventas (POWER-PHONE) de un negocio dedicado a la venta de accesorios de celulares. POWER-PHONE fue desarrollado bajo el enfoque de modelo iterativo. Este modelo permite crear en cada etapa un prototipo cada vez más mejorado hasta cumplir con las expectativas del cliente. El sistema de información POWER-PHONE, permitirá la automatización en los procesos de control del inventario y ventas de forma eficiente, que conlleva a mejorar la gestión de la información para la toma de decisiones en el negocio.

Palabras clave: Inventario, tienda, ventas, administración, control.

Power-Phone Cell Phone Sales App

Abstract: In the first place, this applied research project is oriented to the analysis and design of an information system for the management of inventories and sales (POWER-PHONE) of a business dedicated to the sale of cell phone accessories. POWER-PHONE was developed under an it-erative model approach. This model allows the creation of an increasingly improved prototype at each stage to meet customer expectations. The POWER-PHONE information system allowed the automation of the inventory and sales control processes in an efficient way, which leads to im-proving the management of information for decision-making in the business.

Keywords: Inventory, store, sales, administration, control.

1. INTRODUCCIÓN

El presente informe, es el resultado del proyecto de investigación “Sistema de ventas de la tienda de accesorios de celulares POWER-PHONE”. Fue desarrollado durante el periodo de mayo 2021 utilizando el ambiente de Visual Studio, en una micro empresa de la ciudad de Quito.



Fig. 1. Archivos de instalación.

Entonces en cada equipo se procede a realizar la instalación del ejecutable de la herramienta POWER-PHONE. Adicional se valida durante este proceso cualquier software que pueda necesitar la herramienta.



Fig. 2. Ingreso al Sistema.

1. Magíster en Redes de Comunicaciones, aguaszoft@Live.com

Dentro del proceso de la ejecución del programa de ventas se requiere instalar el Framework 4.8 o superior. Siendo que el proceso de instalación no es el objetivo primario de este trabajo no se lo va describir paso a paso.

Con los procesos de instalación completos, se tiene la herramienta lista para utilizarse y realizar el análisis de datos.



Fig. 3. Ventana de SQL.

2. METODOLOGÍA

Una vez instalado el programa se va a utilizar MVC (Modelo-Vista-Controlador), es decir es un patrón de arquitectura de las aplicaciones software que separa la lógica de negocio del interfaz de usuario (Facilita e incrementa la reutilización y flexibilidad de uso para el cliente), su modelo esta aplicado en el desarrollo de tres capas.

A continuación, se va a describir el proceso a realizarse con el programa desarrollado para la venta de accesorios de celulares.

Se ejecuta el programa POWER-PHONE de la aplicación instalada. Y a continuación se va a dar clic sobre el ícono para empezar el inicio de sesión ingresando el usuario y la contraseña del empleado que va a utilizar el sistema. (Fig.4.)



Fig. 4. Ventana de POWER-PHONE.

Después del inicio de sesión se desplegará la pantalla inicial con los módulos del sistema. Donde su menú contiene lo siguiente (Productos, Clientes, Ventas , Usuarios)



Fig.5. Ventana de ingreso a POWER-PHONE.

En esta sesión se registrará datos del cliente para la generación de la venta de accesorios. Y posteriormente su información será almacenada en la base de datos para futuras consultas de compras (Numero de CI, Nombres, Apellidos, Dirección, Teléfono).



Fig. 6. Ventana de POWER-PHONE modulo Clientes.

En la siguiente modulo Usuarios se debe ingresar la información de cada uno señalándose los tipos de roles que cada persona esta asignada (Administrador, Vendedor). La información será almacenada en su respectiva Base de Datos en la tabla usuario para un manejo mas eficiente.



Fig. 7. Ventana de POWER-PHONE modulo Empleados.



Fig. 8. Ventana de POWER-PHONE modulo Empleados.

Y finalmente se muestra el módulo de ventas, la información que nos desplegará los datos del cliente, vendedor y los productos que van hacer vendidos. Todas las ventas son registradas en la base de datos en la tabla ventas.



Fig. 9. Ventana de POWER-PHONE modulo Venta.

3. RESULTADOS Y DISCUSIÓN

a. Primera prueba del programa de ventas.

En base al analisis previo realizado para nuestro cliente se definio que se presenta una caracterización general de la empresa, que permitió identificar los requerimientos de información para el análisis y diseño de sistema; posteriormente se expone el proceso de diseño del mismo. El cual fue aprobado por el grupo asignado para valorar el funcionamiento del Sistema.



Fig. 9. Ventana de ingreso a POWER-PHONE.

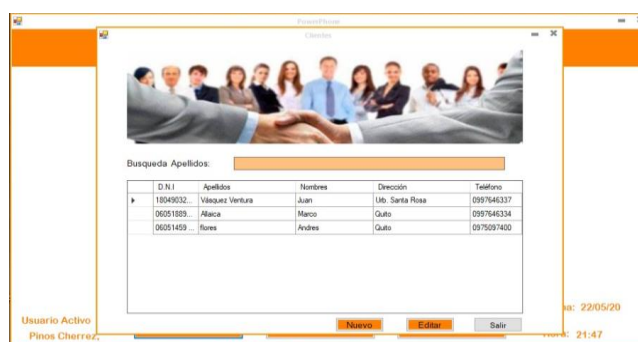


Fig. 18. Ventana de POWER-PHONE base de clientes.

Discusión

POWER-PHONE ha descubierto el difícil manejo de la información generada al ingreso de ventas, pues que su manejo era un archivo Excel compartido de uso común el mismo que tenía una pérdida de información.

Este programa de ventas, lo que aumenta la probabilidad de éxito para la venta y ganancias del cliente.

4. CONCLUSIONES

- El sistema permite a POWER_PHONE manejar sus ventas de manera efectiva llevando un control de sus ingresos.
- Sistema de fácil manejo, amigable y confiable.
- No necesita una capacitación a usuarios extensa para su uso.
- Permite manejar la conexión con los proveedores y distribuidores de manera directa de los productos de calidad que existen en el mercado.
- Con el manejo de las ventas ya solucionado permite enfocarse en dar otros servicios como el servicio postventa.
- Consultando la base de datos se puede proporcionar al cliente servicios adicionales como venta de accesorios.
- Generar encuestas para verificar la satisfacción del cliente.
- El mundo tecnológico esta en gran desarrollo que conlleva el proporcionar un soporte técnico personalizado.
- El correcto manejo de inventario y ventas puede permitir la expansión del negocio.
- Se puede realizar la adquisición de accesorios reales de acuerdo a las ventas realizadas para no generar un stock innecesario.

REFERENCIAS

- Modelo vista controlador (MVC). Servicio de Informática ASP.NET MVC 3 Framework. (2019). Modelo Vista Controlador. <https://si.ua.es/es/documentacion/asp-net-mvc-3/1-dia/modelo-vista-controlador-mvc.html>
- API REST: qué es y cuáles son sus ventajas en el desarrollo de proyectos. (1970, 1 enero). BBVA API_Market. <https://www.bbvaapimarket.com/es/mundo-api/api-rest-que-es-y-cuales-son-sus-ventajas-en-el-desarrollo-de-proyectos/>
- Guía de Arquitectura N-Capas Orientada al Dominio con .NET 4.0. (2020, April 27). El Mejor Programador. <https://elmejorprogramador.com/cursos/guia-de-programacion-n-capas/>
- Freile, J. (2020). Arquitectura N-Capas Orientada al Dominio. Prezi.Com. https://prezi.com/dq9f4_jxuzg6/arquitectura-n-capas-orientada-al-dominio/
- A. (2020a, febrero 12). Información general de ASP.NET Core MVC. Microsoft Docs. <https://docs.microsoft.com/es-es/aspnet/core/mvc/overview?view=aspnetcore-5.0>
- J. (2019b, octubre 15). ¿Qué es el patrón MVC en programación y por qué es útil? campusMVP.es. <https://www.campusmvp.es/recursos/post/que-es-el-patron-mvc-en-programacion-y-por-que-es-util.aspx>
- Joel Cantero Alfonso, alfonzojoel@hotmail.com. (2018). Cómo Instalar SQL Report Viewer RDLC • Tutoriales. JC Source Code. <https://jcsourcocode.com/tutoriales/como-instalar-sql-report-viewer.html>
- The Report Viewer | Enterprise Applications for Crystal Reports. (2020). Report Viewer. <https://www.thereportviewer.com/>
- Desarrollo de software.(2018). Reingeniería de software. <https://www.voigtmann.de/es/desarrollo-de-software/reingenieria/>
- Advance, C. R. J. (2020). Arquitectura en Capas – Análisis completo + Tradicional vs Modernas, DDD, DIP (Cap 5) – RJ Code Advance. Arquitectura en Capas. <https://rjcodeadvance.com/patrones-de-software-arquitectura-en-capas-analisis-completo-ejemplo-ddd-parte-5/>
- Desarrolla Sistemas en C# .Net - 4 capas con SQL Server. (2019). Udemy. https://www.udemy.com/course/desarrolla-sistemas-c-sharp-net-sql-server-4-capas-poo/?utm_source=adwords&utm_medium=udemyads&utm_campaign=CSharp_v.PROF_la.ES_cc.LATAM&utm_term=._ag_121775378299._ad_517918031434._kw_._de_c_.dm_.pl_.ti_dsa-